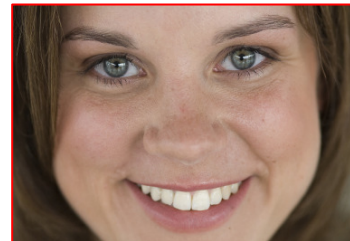


Seminar 'Wirkung hoch 3'

'Wie Sie mit Ihrem Auftreten Kunden begeistern, Umsätze steigern & nachhaltig den Erfolg erhöhen'



Ein offenes Seminar für Sie und Ihre Mitarbeiter, das Wirkung erzielt...
Eine Plattform des Austausches für Menschen, die mehr erreichen wollen...

Seminar

‘Wirkung hoch 3: Wie Sie mit Ihrem Auftreten Kunden begeistern, Umsätze steigern & nachhaltig den Erfolg erhöhen‘

Sie wollen Ihren Betriebserfolg steigern, die Marktfähigkeit Ihres Unternehmens zukunftsfähig gestalten und:

- souverän Ihre Inhalte präsentieren
- Kunden gewinnen, den Verkaufserfolg erweitern
- nachhaltige und stabile Kundenbeziehungen aufbauen
- mit einer effizienten Gesprächsführung punkten?

Dann ist unser Seminarangebot für Sie bzw. für Ihre Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter genau das Richtige, denn: Mit diesem Seminar erzielen Sie und Ihre Mitarbeiter Wirkung der Extraklasse.

Da sich Produkte und Dienstleistungen immer mehr ähneln, gestalten Ihre Mitarbeiter den entscheidenden Unterschied vor Ort bei Ihren Kunden. Ziel für alle Mitarbeiter ist es, Ihr Unternehmen erfolgreich zu präsentieren, Ihre Kunden mit deren Anliegen ernst zu nehmen, sowie ihre Wünsche und Erwartungen zu erfüllen, bzw. zu übertreffen.

Mitarbeiter aus verschiedenen Firmen Deutschlands kommen in diesem offenen Seminar zusammen, um professionelle Rückmeldung zu erhalten, Meilensteine neu zu setzen, sich mit Kollegen anderer Branchen auszutauschen und sich und ihre Präsentationsfähigkeiten entscheidend weiter zu entwickeln.

Aufgrund der Kombination aus Gruppentraining und Einzelcoaching mit Videoaufnahmen gewährleisten wir eine Höchstleistung an effektiver Rückmeldung und Tipps für die berufliche Praxis. Erleben Sie selbst den entscheidenden Unterschied und den professionellen Aufbau unserer Seminare.

Wirkung3 - Besonders gut gefallen haben mir die Systematik, die Abwechslung und die Organisation. Als Trainertandem ergänzen sich Frau Haag und Herr Beyer sehr, sie nehmen vielschichtig wahr und beantworten wirklich jede Frage ausreichend. Ich empfehle dieses Seminar sehr gerne weiter."

(Tobias Rienth, Betriebsratsvorsitzender LuK GmbH, Bühl)

Die Leistungen im Überblick

- Erfahrene Experten aus der Praxis - für die Praxis stehen 2 Tage Rede und Antwort
- Durchführung Ihrer Selbst- und Firmenpräsentation (Vorbereitung zu Hause, Praxis im Seminar)
- Ihre Videoaufnahmen dienen zur Veranschaulichung und zur Steigerung von Erkenntnissen Ihres Auftritts
- Nach jeder Präsentation werden Sie im separaten Raum von jeweils einem der Trainer gecoacht – individuell und professionell
- Sie erhalten Ihre individuelle StimmAnalyse und einen Wirkungcheck

Unsere Methoden

- Kompakte Impulsvorträge und sehr viel unmittelbar anwendbare Praxis
- Zeitgemäße, erfolgreiche und motivierende Methodik
- Eingehen auf die individuellen Bedürfnisse und Schwerpunkte der Teilnehmer
- Videoaufnahmen mit anschließender kompetenter Rückmeldung von den Seminarteilnehmern und den Experten

Rahmenbedingungen

- 2 Tage, jeweils von 9.00 – 17.30 Uhr mit Abendprogramm
- Gruppengröße: max. 10 Teilnehmer

Das erwartet Sie

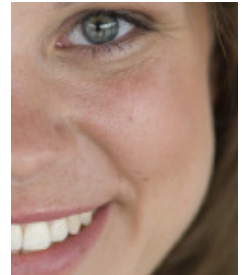
- Ein Highlight – humorvoll, spritzig und wirkungsvoll gestaltet
- Erhöhung der persönlichen Wirkung und der Präsentationskompetenz jedes Einzelnen
- Einfache und wirkungsvolle Tipps, um noch mehr an Wirkung zu erzielen, um Kunden erfolgreich zu begeistern und langfristige Kundenverbindung aufzubauen
- Bildhafte und emotionale Sprache der Trainer unterstützen den Denkprozess und die Motivation, Neues im Kundenkontakt zu wagen



Ihre Experten auf einen Blick

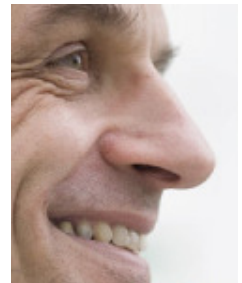
Iris Haag

Iris Haag ist Expertin und Bestseller-Autorin rund um die Themen **Verkauf & positive Wirkung**. Als European Business Trainer EBT® und zertifizierte Trainerin (BDVT) coacht sie Führungskräfte wie auch Mitarbeiter und hält Seminare, Vorträge und Coachings im deutschsprachigen Raum auf hohem Niveau.



Joachim Beyer

Joachim Beyer ist Experte und Autor rund um die Themen **Stimme & Sprechen**. Als Logopäde und langjähriger Leiter einer Ausbildung für Logopäden in Heidelberg bringt er einen großen Erfahrungsschatz in die Seminare mit ein. Mit ihm wird Ihre Stimme ihren ganz besonderen Ausdruck erhalten und an Wirkung gewinnen.



Ausgewählte Referenzen



PORSCHE



Deutsches Zentrum
für Luft- und Raumfahrt e.V.
in der Helmholtz-Gemeinschaft



THE MEDICINES COMPANY®



Kundenstimme

"Wirkung³: Das besondere am Trainertandem ist für mich das gekonnte Zuspielen einzelner Inhaltspunkte, sowie die perfekte Ergänzung zweier Spezialisten zu einem gesamtheitlichen Dream-Team. Danke für dieses Erlebnis."

(Bernd Dehner, Leiter Validierung, Schäffler KG, Herzogenaurach)

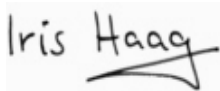
Kundenstimme

“Wirkung³ - selten konnte ich in einem Seminar eine derartig treffende Identifikation mit dem Titel erkennen! Die Inhalte wurden von den beiden Referenten hervorragend und sehr praxisnah vermittelt. Wichtige, aus unserem täglichen Handeln und Wirken bekannte Dinge wurden nachhaltig ins Bewusstsein gerückt, so dass aus diesem Seminar vieles im täglichen Leben einfach praktizierbar ist.

Besonders hervorzuheben sind unter anderem die unmittelbaren Einzel- und Gruppen-Feedbackgespräche und vor allem das hervorragende Seminarklima innerhalb der Teilnehmergruppe und der Referenten.”

(Hans Nägel, Niederlassungsleiter, GBW-Gruppe, München)

Gerne lernen wir Sie kennen. Wir freuen uns auf Sie.
Herzliche Grüße



&



Iris Haag
IRIS HAAG® Training & Beratung GmbH
Am Hochacker 53
81827 München

Tel. 089 / 12 28 65 12
Fax 089 / 12 28 65 11
Mobil: 0179 / 75 45 395

willkommen@iris-haag.de
www.iris-haag.de

Joachim G. Beyer
Die Macht der Stimme
Waldstr. 4
69207 Sandhausen

Tel. 06224 / 925 9685
Mobil: 0177 / 6885883

info@die-macht-der-stimme.de
www.die-macht-der-stimme.de

Anmeldecoupon

Hiermit melde ich mich / unsere(n) Mitarbeiter verbindlich zu folgendem Seminar an:

- Wirkung hoch 3 (mit zwei Spitzentrainern)

Wir buchen:

- Seminarleistung: **695,00 € / 2 Tage zzgl. MwSt.**
zzgl. Tagungspauschale (je nach Hotel)

In der Seminarleistung sind enthalten:

- Vorabunterlagen zur Vorbereitung auf das Seminar, Skript zum Seminar, Fotoprotokoll im Nachgang, Ihre Videoaufnahmen, kompaktes Wissen von zwei Experten, Ihre individuelle StimmAnalyse und Ihr Wirkungscheck.

An folgenden Tagen werde ich / wird mein Mitarbeiter teilnehmen:

- Freitag, 21.10. – Samstag, 22.10.2011 (Stromberg)
- Mittwoch, 18.04. – Donnerstag, 19.04.2012 (München)
- Freitag, 06.07. – Samstag, 07.07.2012 (Stuttgart)
- Dienstag, 09.10. – Mittwoch, 10.10.2012 (Hamburg)

Weitere Termine in 2012 auf Anfrage.

Name, Vorname

Firma, Position

Straße, Hausnummer, PLZ, Ort

Telefon/ Emailadresse für die Vorbereitungsunterlagen

Ich habe die Seminarbedingungen gelesen und akzeptiere sie.

Datum

Unterschrift

So leicht melden Sie sich an

Bitte schicken Sie uns Ihre Anmeldung auf dem für Sie vorbereiteten Anmeldecoupon – per Post, Email oder Fax. Sie erhalten von uns umgehend eine Anmeldebestätigung. Circa zwei Wochen vor Veranstaltungsbeginn erhalten Sie nähere Informationen zur Veranstaltung. Rechtzeitig vor Seminarbeginn erhalten Sie Vorabunterlagen zur Vorbereitung auf das Seminar.

Für eine angenehme Tagungsatmosphäre (Seminarräume und Verpflegung) sorgt das Team vom Hotel. Am ersten Abend findet ein Überraschungsabend statt.

Die Rechnung erfolgt ca. 3 Wochen vor der Leistungserbringung. Fotoprotokoll, Ihre Videoaufnahmen und das kompakte Wissen von zwei Experten in Form eines Skriptes erhalten Sie im Nachgang. Ihr Datenschutz ist für uns selbstverständlich.

Ihre Rücktrittsgarantie

Bei Stornierung bis 30 Tage vor Seminarbeginn wird eine Bearbeitungsgebühr von 25% des Kostenbeitrags und später als 30 Tage vor Beginn der Veranstaltung 50% des Beitrags berechnet. Bei fehlender schriftlicher Abmeldung oder Nichterscheinen wird der ganze Betrag fällig. Die Nennung eines Ersatzteilnehmers ist jederzeit möglich.

Sonstige Bestimmungen

Seminare können aufgrund geringer Teilnehmerzahlen abgesagt oder verlegt werden. Entstandene Kosten Ihrerseits müssen selbst getragen werden. Darüber hinaus gehende Ansprüche sind ausgeschlossen. Für die Beschädigungen oder Verluste mitgebrachter Gegenstände haften wir nicht, es sei denn der Verlust oder die Beschädigung dieser Gegenstände ist auf die grobe Fahrlässigkeit unsererseits zurückzuführen. In gleicher Weise ist die Haftung für Personenschäden ausgeschlossen.

Daten

Die uns mitgeteilten Daten werden mittels elektronischer Datenverarbeitung unter Beachtung des Datenschutzgesetzes gespeichert. Wir informieren Sie zukünftig über Neuigkeiten rund um IRIS HAAG® Training & Beratung GmbH, soweit von Ihnen nicht anders angegeben. Die Widerrufung Ihrer Einwilligung ist jederzeit entweder schriftlich oder mündlich möglich.



PORSCHE

Porsche Leipzig GmbH, Porschestraße 1, 04158 Leipzig

An
IRIS HAAG Training & Beratung
Iris Haag
Cuvilliesstraße 14

81679 München

Porsche Leipzig GmbH
Porschestraße 1
04158 Leipzig
Telefon +49 (0) 341 999 - 13112
Telefax +49 (0) 341 999 - 13910

Datum
16.06.2008

Referenz

Offenes Seminar „Eigen PR“ Mit Knigge, Klang und Körpersprache zu optimaler Wirkung

Sehr geehrte Frau Haag,

seit September 2006 schulen Sie und Ihr Team unsere Mitarbeiter im Bereich wirkungsvolles Auftreten. Immer wieder nehmen ausgewählte Mitarbeiter aus unserem Haus an Ihrem oben genannten Seminar teil.

Da wir selbst auf hohe Qualität und Professionalität wert legen, freuen wir uns mit Ihnen einen ebensolchen Partner gefunden zu haben.

Für Ihre Professionalität, die lebhafteste Gestaltung der Seminare und die praktischen Umsetzungen bedanken wir uns recht herzlich. Das sehr gute Feedback aus dem Teilnehmerkreis zeigt, dass Ihre Seminare wirkungsvoll sind. Die Kombination aus den drei bedeutenden Themen Stimme, Körpersprache und Umgangsformen finden wir besonders gelungen und einzigartig.

Porsche Leipzig GmbH
Sitz der Gesellschaft: Leipzig
Registergericht: Amtsgericht Leipzig HRB-Nr. 16377

Bankverbindung:
Landesbank Sachsen, Konto Nr.: 911
Bankleitzahl 860 500 00

Vorsitzender der Geschäftsführung: Dipl.-Ing. Siegfried Bülow
Kaufm. Geschäftsführer: Udo Cervellini



PORSCHE

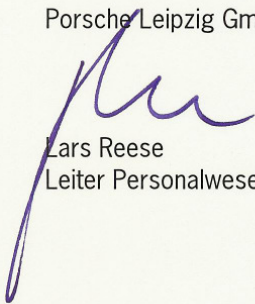
In der Rückmeldung von den Teilnehmern sind folgende Punkte besonders angesprochen worden:

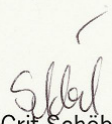
- Humorvoll, spritzig und wirkungsvoll gestaltetes Seminar
- Konstruktiver und gewinnbringender Austausch mit Mitarbeitern anderer Firmen
- Kompetente Trainer, positive, ergebnisorientierte Grundstimmung, wertvolle Erkenntnisse aus den Videoaufnahmen
- Kombination aus Präsenzseminar und Einzelcoaching schafft eine immense Steigerung der eigenen Performance

Wir wünschen Ihnen weiterhin viel Erfolg und freuen uns auf viele weitere Seminare mit Ihnen und Ihrem Team.

Mit freundlichen Grüßen

Porsche Leipzig GmbH


Lars Reese
Leiter Personalwesen


Grit Schöbel
Referentin Personalwesen